



Financieel analyse-model: de effecten van integrale financiering in beeld

WAAROM INTEGRALE BEKOSTIGING?

U wilt doen waar u goed in bent: samen met uw ketenpartners binnen het VSV de beste zorg geven aan zwangeren, hun ongeboren kinderen en partners. Soms staat de manier waarop de zorg nu bekostigd wordt daarbij in de weg. Niet onlogisch: als u in de regio samen de zorg anders gaat organiseren, dan wilt u ook samen de financiën kunnen verdelen. Integrale bekostiging maakt het mogelijk dat de samenwerkende organisaties gemeenschappelijk

verantwoordelijkheid nemen, en zelf bepalen hoe het geld in de regio wordt besteed en verdeeld. Op basis van negen nieuwe integrale prestaties maakt de gezamenlijke organisatie afspraken met de zorgverzekeraars. De opbrengsten verdeelt deze organisatie over de betrokken ketenpartners. Misschien denkt uw VSV ook na over de invoering van integrale bekostiging, maar is het nog onduidelijk hoe dit het beste kan worden vormgegeven en/of wat dit betekent voor uw regio?

WIJ KUNNEN U EN UW VSV ONDERSTEUNEN

Wij kunnen u en uw VSV of ketenpartners helpen om te verkennen wat de mogelijkheden zijn om integrale tarieven te berekenen en om de gezamenlijke inkomsten te verdelen. We helpen in het vorm geven aan de wensen die het VSV heeft en bij het maken van de juiste keuzes. In dit proces helpen wij ook in het zetten van de stappen die ervoor zorgen dat draagvlak ontstaat bij het hele VSV/ alle ketenpartners. >

Ook helpen we om inzicht te krijgen in het effect van de integrale bekostiging. We doen dit door in nauwe samenwerking met het VSV een aantal financiële analyses uit te voeren. Daarvoor werken wij samen met

Capgemini Consulting. De informatie uit deze analyses kan helpen bij de interne verdeling én het vaststellen van de hoogte van de (integrale) tarieven én de onderhandelingen met de zorgverzekeraars.

U krijgt antwoorden op vragen als:

HUIDIGE BEKOSTIGING

Hoe zien de opbrengsten er momenteel uit, hoe zijn die verdeeld, welke en hoeveel zorgprestaties brengen we nu in rekening bij de verschillende zorgverzekeraars?

VERTALING NAAR DE NIEUWE ZORGPRESTATIES

Welke en hoeveel van de nieuwe zorgprestaties brengen we straks in rekening per verzekeraar? Wat is de hoogte van de nieuwe integrale tarieven per verzekeraar?

PROFIELEN PER INTEGRALE ZORGPRESTATIE

Hoe ziet een integrale prestatie er uit, welke activiteiten worden geleverd en hoe vaak komen die voor?

INTERNE VERDELING

Wat is de bijdrage van elke betrokken organisatie per integrale prestatie en hoe kunnen wij afspraken maken over de onderlinge verdeling?

Indien gewenst, kunnen we ook helpen bij het in kaart brengen van de financiële risico's die verbonden zijn aan integrale bekostiging en de extra kosten die gepaard gaan met het

realiseren van integrale bekostiging. Zoals transitiekosten, overheadkosten etc. Belangrijke ingrediënten die in de afspraken met de zorgverzekeraars een plaats dienen te krijgen.

WAT LEVEREN DE ANALYSES CONCREET OP

- Duidelijke gezamenlijke afspraken over de berekening van de hoogte van de integrale tarieven en de verdeling van de opbrengsten, gebaseerd op door het VSV/de ketenpartners gedragen keuzes
- Inzicht in de huidige verdeling van de financiën
- Inzicht in de financiële consequenties indien de regio integrale bekostiging wil realiseren
- Een goede, heldere basis voor afspraken over integrale contractering met de zorgverzekeraars

WIL JE MEER WETEN OF BEN JE GEÏNTERESSEERD IN ONZE AANPAK? NEEM CONTACT MET ONS OP:

Anneke Dantuma: telefoonnummer 06-51241394 of mailadres A.dantuma@stbn.nl

Carlijn Nobels: telefoonnummer 06-51327051 of mailadres C.nobels@stbn.nl